

ZEIT & GELD SPAREN MIT KNPLUS

FALLBEISPIEL EINES EUROPAAWEIT TÄTIGEN LOGISTIK-UNTERNEHMENS



DRUCKEREI KÖLLER + NOWAK IN DÜSSELDORF

Seit über 40 Jahren entlasten wir
Unternehmen.

Wie können wir Ihnen helfen?



INGO NOWAK

Wir unterscheiden nicht nach Status des Ansprechpartners oder nach der Auftragsgröße. Für Sie suchen wir genau das richtige Maß an Betreuung, damit Sie sich rundum gut fühlen.

Ingo Nowak ist Geschäftsführer von Köller+ Nowak. [Mehr unter "33 Gründe für KN"](#).



KLAUS NÜRRENBURG

Nichts von der Stange. Ihr Druckprodukt ist und bleibt Ihr Druckprodukt und wird nicht so ähnlich oder genau wie das eines anderen Kunden – es sei denn Sie möchten es.

Klaus Nürrenberg ist Geschäftsführer von Köller+ Nowak. [Mehr unter "33 Gründe für KN"](#).

DIE HERAUSFORDERUNG

Ausgangslage:

Die regelmäßige Produktion von Visitenkarten und Briefbögen für ein europaweit tätiges Logistikunternehmen mit ca. 100 wirtschaftlich eigenständigen Unternehmen.

Ein Unternehmen, das sich eindeutig in der Wachstumsphase befindet.

Hierbei kam es unserem Kunden vor allem darauf an, dass unter allen Umständen im Prozess des dynamischen Wachstums (und auch darüber hinaus) das Corporate Design in Verbindung mit den zwei "CI-Pantonefarben" unbedingt eingehalten werden musste. Die Einzelunternehmen sollten die Möglichkeit bekommen, die Visitenkarten im Corporate Design online zu erstellen und bestellen. Es sollte sichergestellt werden, dass das europaweit agierende Unternehmen ein einheitliches Erscheinungsbild hat.

Nach einem Probedruck von Visitenkarten für die Zentrale sowie der Festlegung des Jahresbedarfs für alle Standorte, vereinbarten wir Druckzyklen und schufen die Möglichkeit, Adhoc-Drucke für Notfälle durchführen zu können.

Anschließend erstellten wir für jeden Standort die Visitenkarten-Templates mit bestimmten Feldern zum Selbstausfüllen sowie Feldern, die bereits vorausgefüllt wurden.

Ferner stellten wir Templates in vier Varianten, aber auf Kundenwunsch ohne Änderungsmöglichkeiten, für Briefbogen online.

Die Besonderheit bei KNplus ist, dass jeder Firmen-Standort nur seine Templates sieht und über ein eigenes umfassendes Auftragsarchiv verfügt. So bleibt auf jeden Fall die Übersichtlichkeit erhalten. Wenn ein Standort für mehrere Standorte verantwortlich ist, können diese ebenfalls mit nur einem Login bedient werden.

*Die Herausforderung: An rund 100 Standorten sollten die Mitarbeiter*innen jederzeit CI-konforme Firmendrucksachen anfertigen und bestellen können.*

Der Druck der Visitenkarten und Briefbogen erfolgt regelmäßig zum Monatsende in Sammeldruckformen mit anschließendem Versand. Durch die gute Organisation des Prozesses erhält der Kunden seine Produkte auf individuellem Papier mit zwei Pantone-Sonderfarben zu einem unschlagbaren Preis.

Der Produktpreis ist allerdings nur die eine Seite der Medaille: Unser Kunde spart aufgrund der Tatsache, dass jeder seine Angaben auf den Visitenkarten selbst ausfüllt, viel Geld bei seinen internen Kosten und senkt außerdem seine "Print-Bestell-Fehlerquote" auf Null.

Der andere, teurere Weg wäre nämlich, dass jeder Nutzer, der Visitenkarten benötigt, sich per Mail an die Zentrale, an die Druckerei oder eine externe Grafik-Agentur wendet, dort dann Korrekturabzüge erstellen lässt, diese per Mail an seinen Vorgesetzten versendet um sie für den Druck freigegeben zu lassen.

Dieses lässt sich nun vermeiden - alle Printprodukte werden CI-konform nun mit wenigen Mausklicks bestellt!

Durch die gute Zusammenarbeit wurde vereinbart, einen weiteren Vorteil von KNplus für unseren Kunden nutzbar zu machen:

Die zentrale Produktion von Werbemitteln wie Flyer, Broschüren, Blöcke etc. in den Mengen des Jahresbedarfs.

So können sich die einzelnen verbundenen Unternehmen auch in kleineren Mengen daraus bedienen, und profitieren trotzdem vom sehr günstigen Stückpreis der Jahresproduktion.

Mittlerweile sind auch noch Poster und andere Druckobjekte für den Kunden online gestellt worden, die ausschließlich direkt nach Bestellung digital gedruckt werden.

Auch für den Abruf der bei uns lagernden Artikel, wurden regelmäßige Pickup-Tage vereinbart, so dass auch die Kommissionierungskosten entsprechend günstig angeboten werden können.

Es wäre deutlich teurer, wenn die Visitenkarten und anderen Drucksachen auf "klassischem" Weg, über eine Agentur eingekauft würden.

Der Shopbereich ist sehr dynamisch und wurde für unseren Kunden im Laufe der Jahre auf folgende Kategorien ausgeweitet:

Allgemeine Drucksachen, Print-on-Demand-Drucksachen, Präsentationsmappen und Umschläge, Broschüren und Flyer, Preisblätter, Poster und Plakate, Aktionsartikel, Mailings, Mitarbeiterausweise, ein Aktionsbereich (z.B. für saisonale Druckprodukte, etwa zu Weihnachten) und ein Sonderangebotsbereich (für Artikel die z.T. zeitlich begrenzt angeboten werden.)

*Die Bestellung der Drucksachen erfolgt über einen intuitiv zu bedienenden Onlineshop. So kann jede*r Mitarbeiter*in (je nach Rechtfreigabe) ganz einfach die Firmendrucksachen bestellen.*



JETZT SIND SIE GEFRAGT!

Vereinbaren Sie noch heute Ihre
kostenlose & unverbindliche
ONLINE-DEMO für unser Portal!

Rufen Sie direkt an! Tel.: +49 211 54 22 100.
Oder besuchen Sie uns
unter <http://www.koellernowak.de/de/knplus>.

Wir freuen uns auf Sie!
Ihr Ingo Nowak & Klaus Nürrenberg.

Druckerei Köller + Nowak GmbH
Bublitzer Straße 32
40599 Düsseldorf

Telefon 0211 / 542210-0
info@koellernowak.de
[Anfahrt](#)

[Impressum](#)

WÄHLEN SIE IHR BEVORZUGTES NETZWERK

LET'S STAY IN TOUCH



Facebook Köller + Nowak



Ingo Nowak



Klaus Nürrenberg